

## PROJET D'ALLIANCE EXPORT #15

**JAPON : VINS FRANÇAIS**

**Entreprises concernées :** secteur viticole, des groupements de vignerons aux vignerons individuels

### Les opportunités du marché :

Fort de ses 126,2 millions d'habitants au **pouvoir d'achat important**, le Japon est un **marché porteur pour le vin**, et notamment le **vin français**. **10<sup>e</sup> importateur de vin en volume** et **5<sup>e</sup> en valeur** dans le monde en 2014, c'est le **2<sup>e</sup> pays consommateur de vin du marché Asie-Pacifique**. Les Français sont leur **1<sup>er</sup> fournisseur de vin en valeur** et le **2<sup>e</sup> en volume**. Et cette tendance devrait continuer car **les Japonais consomment de plus en plus de vin** (+31% entre 2008 et 2013).

Mais parallèlement aux perspectives de consommation toujours à la hausse, les Japonais sont également de plus en plus **formés** et à la **recherche de nouveaux produits au rapport qualité/prix le plus attractif possible**. Si les **vins français** jouissent d'une **belle image** au Japon, ils souffrent de la **concurrence féroce**, notamment en provenance du Nouveau Monde. Pour **relever des défis en termes de rapport qualité/prix** mais aussi de **marketing**, **l'approche collaborative** est la meilleure solution. En effet, en mutualisant les dépenses, notamment marketing, et en partageant une image de marque, ils bénéficient d'une **visibilité et d'une rentabilité** accrues qui les rendent **plus compétitifs**.

### Le porteur de projet d'Alliance Export : **EOC INTERNATIONAL**

Ce projet d'alliance est proposé par **EOC INTERNATIONAL**, une société dirigée par une Française, spécialisée dans l'accompagnement des entreprises, notamment viticoles, à l'international.

**Depuis 15 ans**, EOC INTERNATIONAL accompagne des entreprises du secteur agroalimentaire, notamment viticole, de taille variée et au riche panel de produits dans leur développement à l'international, comme **Wine Export Club** au Brésil, au Mexique, en Chine et en Russie. Basée à Marseille et spécialisée en **Exportation Collaborative**, elle offre des **services sur mesure pour répondre aux besoins des entreprises à l'export**.

Avec son équipe **multidisciplinaire**, EOC INTERNATIONAL comprend et répond efficacement aux besoins des entreprises. Elle dispose d'une **grande expérience dans le domaine viticole** : elle promeut les **vins de Provence aux Etats-Unis et au Brésil**, et les **vins du Beaujolais au Brésil** ; elle a également **accompagné de nombreux vignerons individuels au Japon**. Elle connaît bien les **importateurs agroalimentaires locaux**, qui sont souvent également des **importateurs de vins**. Grâce à son **expertise du monde viticole** et à sa **connaissance des complexes circuits de distribution japonais**, elle se propose aujourd'hui **d'accompagner votre entreprise et vos produits au Japon** au sein d'un **groupement collaboratif**.

### Pourquoi rejoindre ce projet d'Alliance Export ?

Si vous proposez des produits ou des solutions reconnues sur le secteur viticole, vous êtes le bienvenu pour rejoindre ce projet d'alliance export

- ✓ Pour bénéficier de **l'expertise et de l'expérience** du porteur de projet, EOC INTERNATIONAL
- ✓ Pour **collaborer avec d'autres entreprises**: partager des informations, mutualiser les coûts de prospection, le cas échéant partager des vendeurs au Japon
- ✓ Pour **proposer une offre plus globale**, donc **plus visible** et donc **plus attractive** pour les donneurs d'ordre japonais

Vous êtes une **entreprise spécialisée dans le vin** et vous souhaitez partir à la conquête du marché japonais? Ce projet est fait pour vous ! **Venez le mardi 28 juin 2016 de 9h à 12h30 au MEDEF et participez à la création de cette Alliance Export !**