

## SRI LANKA : EQUIPEMENTS DES GRANDES CUISINES

**Entreprises concernées:** les constructeurs et équipementiers français pour les cuisines professionnelles, par exemple les membres du SYNEG (Syndicat national de l'Équipement des Grandes cuisines)

### Les opportunités du marché :

Le **Sri Lanka** est en plein **essor touristique** : le nombre de touristes a bondi de **650 000 en 2010 à 1,5 million en 2014. 2,2 millions** de touristes sont attendus en **2016**. Parallèlement, **le nombre de chambres** sur l'île a **augmenté de 26%**. Alors que des **projets internationaux ambitieux** se préparent et voient le jour (Hyatt, Shangri-La, Krirish Square, etc.), la **demande en équipement pour les cuisines professionnelles** (matériel frigorifique, de cuisson, préparation ou manutention) **s'accroît**. Le **marché de l'équipement des grandes cuisines** est particulièrement **porteur** : estimée à **34 millions USD** en 2015, il a connu une **forte croissance** entre 2009 et 2014.

**Construire une alliance export** sur ce marché est **particulièrement pertinent** car le secteur s'y prête tout à fait. En effet, dans le secteur des grandes cuisines, **l'offre de chaque fabricant est complémentaire** car ils sont **spécialisés dans une famille particulière de produits**. En collaborant, ils **évitent une concurrence** qui pourrait les desservir et **gagnent en visibilité et en crédibilité** sur ce marché où les fabricants français résistent aux géants chinois et indiens. De plus, comme les clients sont les mêmes, la **gestion logistique est plus aisée** si elle est mutualisée.

### Le porteur de projet d'Alliance Export : **Inter Lanka Services Pvt. Ltd**

Ce projet d'alliance est proposé par **Inter Lanka Services**, une société dirigée par un Français, Michel Delrieu et basée à Dehiwala au Sri Lanka.

**Spécialisée dans l'accompagnement des entreprises au Sri Lanka**, Inter Lanka Services développe les échanges commerciaux et bilatéraux franco-sri lankais. **Dirigée par deux experts du marché local**, ses connaissances se limitent aux produits car elle ne se positionne pas comme représentant commercial pour les entreprises participant à ce projet.

Inter Lanka a déjà une **certaine expérience** dans la création d'un groupe composé de fabricants d'équipement complémentaires puisqu'il a mené en **2015** une **mission de prospection pour deux entreprises françaises, Serac Asia et Clextal**, exerçant une activité importante sur l'Asie, mission **organisée avec le concours de l'ADEPTA** (Association pour le développement des échanges internationaux des produits et techniques agroalimentaires). **Ses contacts avec les opérateurs locaux** et son **expertise du marché local** lui permettent **d'accompagner efficacement votre entreprise pour ce projet**.

### Pourquoi rejoindre ce projet d'Alliance Export ?

Si vous proposez des machines pour l'agroalimentaire et/ou vous fournissez l'hôtellerie et les cuisines professionnelles, vous êtes le bienvenu pour rejoindre ce projet d'alliance export;

- ✓ Pour bénéficier de **l'expertise et de l'expérience** du porteur de projet, Inter Lanka Services
- ✓ Pour **collaborer avec d'autres entreprises**: partager des informations, mutualiser les coûts de prospection, le cas échéant partager des vendeurs au Sri Lanka
- ✓ Pour **proposer une offre plus globale** et donc **plus visible**, donc **plus attractive** pour les donneurs d'ordre sri lankais

Vous êtes une **entreprise spécialisée dans l'équipement des grandes cuisines** ? Ce projet est fait pour vous !  
**Venez le mardi 28 juin 2016 de 9h à 12h30 au MEDEF et participez à la création de cette Alliance Export !**