

PROJET D'ALLIANCE EXPORT #3

IRAN : CULTURE CEREALIERE ET GESTION DE L'EAU

Entreprises concernées: partenaires de l'IRSTEA (Institut technique spécialisé sur la gestion des ressources en eau), solutions de désalinisation des sols, blé résistant à la rouille noire, irrigation durable ou encore cultures alternatives sur sols salins

Les opportunités du marché :

Fort de ses **80 millions d'habitants**, l'Iran fait face à une réelle **urgence agricole**. Alors que la rente pétrolière ne semble plus pouvoir financer des importations toujours plus importantes, **l'amélioration et l'extension du territoire agricole iranien** sont devenues une priorité nationale. En effet, **faute de technologies adaptées**, des plateaux entiers sont **inexploitables** à cause de la **salinité des sols** et la **culture du blé est menacée par la rouille noire**.

Sur un marché peu ouvert mais lucratif, il s'agit donc de **proposer des solutions efficaces aux bons interlocuteurs**. La **construction d'une alliance export** permet alors de **proposer une offre groupée**, notamment pour les **différentes technologies nécessaires** qui auront **plus d'impact** si elles sont proposées ensemble. L'approche collaborative correspond **aux habitudes et aux mentalités iraniennes**, et sera très bien accueillie. De plus, ce projet nécessite **une présence assidue** dans le pays dont **le coût pourrait être avantageusement mutualisé par les entreprises exportatrices**.

Le porteur de projet d'Alliance Export : **Alliance Experts BV**

Ce projet d'alliance est proposé par **Alliance Experts BV**, une société néerlandaise dont la branche française menée par Arnaud d'Halluin, Partner France, est particulièrement dynamique.

Basée à Utrecht, Alliance Experts est une **société de services** présente dans plus de 20 pays **qui accompagne les PME dans leur développement international**, de l'élaboration de leur stratégie export à l'implantation d'une filiale, comme Royal Steensma, spécialisée dans la transformation céréalière. Pour optimiser son efficacité, chaque mission d'Alliance Experts associe au moins deux « Partners », un « **Liaising Partner** » auprès de l'entreprise exportatrice et un « **Executing Partner** » **présent dans le pays de destination**. Ce faisant, les entreprises exportatrices bénéficient de **l'expérience d'Alliance Experts** et de son **réseau de partenaires** présents à travers le monde et experts d'une région et/ou d'un marché particulier.

Grâce à la **grande expérience d'Alliance Experts** et **l'expertise de son « Partner » iranien, Mahdi Hayatbakhsh, consultant auprès de plusieurs organismes publics**, vous bénéficierez d'un **accès au marché iranien** dont **peu d'entreprises disposent** et où les entreprises françaises sont bien vues. Avec eux, vous pourrez **établir ensemble un plan d'action en fonction de vos objectifs respectifs** et des synergies possibles.

Pourquoi rejoindre ce projet d'Alliance Export ?

Si vous proposez des **solutions reconnues pour sauvegarder et étendre la culture céréalière**, notamment en luttant contre la rouille noire et les sols salins, vous êtes le bienvenu pour rejoindre ce projet d'alliance export

- ✓ Pour bénéficier de **l'expertise et de l'expérience** du porteur de projet, Alliance Experts
- ✓ Pour **collaborer avec d'autres entreprises**: partager des informations, mutualiser les coûts de prospection, le cas échéant partager des vendeurs en Iran
- ✓ Pour **proposer une offre plus globale** et donc **plus visible**, donc **plus attractive** pour les donneurs d'ordre iraniens

Vous êtes une **entreprise spécialisée dans la sauvegarde et l'amélioration de la culture céréalière** ? Ce projet est fait pour vous ! **Venez le mardi 28 juin 2016 de 9h à 12h30 au MEDEF et participez à la création de cette Alliance Export !**