

RUSSIE : TECHNOLOGIE VITI-VINICOLE FRANÇAISE

Entreprises concernées: entreprises spécialisée dans le secteur viti-vinicole, pépinières, technologies ou formation

Les opportunités du marché :

Actuellement, en **Russie**, la **surface du vignoble** est de **60 000 ha**. L'**objectif** politique pour **2020** est d'atteindre les **140 000 ha**. L'**Etat soutient donc ce secteur** par des subventions pour la création de pépinières par exemple. Parallèlement, des **clusters viticoles** apparaissent et la **création de cave** devient de plus en plus tendance en Russie. Il y a donc de la part des **grands groupes** mais aussi des **viticulteurs indépendants** et des **clusters viticoles**, un **réel besoin en équipement viti-vinicole**, où l'infrastructure de la filière est vétuste à 80%, en **conseil agronomique et œnologique** et une **demande de formation professionnelle** alors que la base pédagogique est vieillissante.

Les **Français** ont les **compétences et les technologies nécessaires** pour faire face à ces besoins. Mais, pour **donner plus de visibilité et de crédibilité à l'offre française**, la **création d'une alliance export** est la meilleure solution. Ainsi, les entreprises françaises de la filière viticole peuvent **collaborer, mutualiser les dépenses, améliorer leur image et leur crédibilité auprès de leurs clients russes**. Ensemble, les entreprises réagissent plus efficacement aux **opportunités** et peuvent leur **apporter des réponses globales et pertinentes**. Un groupement collaboratif a également **de meilleures chances de bénéficier des ressources russes** et notamment des subventions d'Etat.

Le porteur de projet d'Alliance Export : **Adekvat Vostok**

Ce projet d'alliance est proposé par **Adekvat Vostok**, une société française basée à Morannes, spécialiste de la Russie, avec des **partenaires sur place**, notamment dans la région de Voronej et de Krasnodar.

Adekvat Vostok est une **société d'accompagnement à l'export centrée sur la Russie**, dont les activités vont de l'aide opérationnelle de la prospection de vente à l'assistance linguistique. **Spécialiste des secteurs viti-vinicoles**, végétal et horticole, elle a déjà **accompagné de nombreux professionnels du secteur de la Russie vers la France** ou inversement (Sitevi, Vinitech, Ubifrance, Lefkadia).

Forte de ses **grandes connaissances techniques**, concernant les équipements comme les process, Adekvat Vostok est **solidement implantée en Russie**, grâce à quelques **collaborateurs sur place** et un réseau **de contacts couvrant l'ensemble de la filière**. Pour assurer le succès de ce projet collaboratif, elle vous propose de participer dès octobre 2016 au **Summit of Winemakers à Abrau-Durso**, au **forum économique de Yalta** et au **salon Vinorus de Krasnodar** en avril 2017 et au **Black Sea Winemaking Forum à Sotchi** en juin 2017.

Pourquoi rejoindre ce projet d'Alliance Export ?

Si vous proposez des solutions reconnues dans le secteur viti-vinicole, vous êtes le bienvenu pour rejoindre ce projet d'alliance export;

- ✓ Pour bénéficier de **l'expertise et de l'expérience** du porteur de projet, Adekvat Vostok
- ✓ Pour **collaborer avec d'autres entreprises**: partager des informations, mutualiser les coûts de prospection, le cas échéant partager des vendeurs en Russie
- ✓ Pour **proposer une offre plus globale, plus visible**, et donc **plus attractive** pour les donneurs d'ordre russes

Vous êtes une **entreprise spécialisée dans les technologies viti-vinicoles** et vous souhaitez partir à la conquête du marché russe? Ce projet est fait pour vous ! **Venez le mardi 28 juin 2016 de 9h à 12h30 au MEDEF et participez à la création de cette Alliance Export !**