

Cérémonie d'annonces et de signatures

Paris, le mardi 3 mars 2015

La Chambre de Commerce et d'Industrie de Région Paris-Ile-de-France (CCIR)

Arrivée des signataires : 11 h 30

Cérémonie d'annonces et de signatures : 12 h 20 – 13 h

Témoins d'honneurs : Monsieur le Premier ministre du Québec

Monsieur Jacques Daoust, ministre de
l'Économie, de l'Innovation et des
Exportations du Québec

Monsieur Emmanuel Macron, ministre de
l'Économie, de l'Industrie et du Numérique
de France

Madame Hélène David, ministre de la Culture
et des Communications du Québec

Maître de cérémonie : Monsieur Michel Robitaille, Délégué
général du Québec à Paris

Au cours de cette séance, nous procéderons à 14
sessions de signatures de contrats et d'ententes et nous
procéderons à 3 annonces (1 économique et 1 culturelle).

VOLET ÉCONOMIQUE – SIGNATURES

Monsieur Philippe Couillard, premier ministre du Québec,

Monsieur Emmanuel Macron, ministre de l'Économie, de l'Industrie et du Numérique de la France,

Monsieur Jacques Daoust, ministre de l'Économie, de l'Innovation et des Exportations du Québec,

Madame Hélène David, ministre de la Culture et des Communications du Québec,

Mesdames, messieurs,

Les relations économiques et culturelles entre la France et le Québec sont multiples et diversifiées. Plusieurs partenaires d'affaires Français et Québécois ont souhaité profiter de la présence, en France, du Premier ministre du Québec, pour conclure ou annoncer leurs ententes de partenariats.

Au cours de cette cérémonie, je vais identifier ces entreprises partenaires et inviter, tour à tour, leurs responsables à monter sur la scène. Pendant qu'ils procéderont aux signatures et annonces, je décrirai brièvement leur partenariat.

J'invite le Premier ministre et les ministres Macron et Daoust à venir prendre place sur scène pour être témoins des signatures.

Nous allons maintenant procéder à la première signature...

1. Signature d'une entente de partenariat entre l'entreprise québécoise COGINOV et son partenaire français LOCALEO.

J'invite MM. Marc-André ROY, vice-président ventes et marketing de COGINOV

et

Jean-Charles BOSSARD, président de LOCALEO à monter sur scène pour la signature de leur entente de partenariat.

Cette entente permettra à LOCALEO de distribuer sur l'ensemble du territoire français, l'outil de gestion de services à la clientèle ASSISTANT™ développé par COGINOV.

ASSISTANT propose un ensemble d'outils intégrés qui normalisent automatiquement toutes les communications permettant aux organisations de gérer et d'automatiser leurs communications, quels que soient les canaux de communications utilisés.

Une entente réciproque permettra la distribution des solutions de LOCALEO sur le territoire québécois.

Pour la première année, COGINOV prévoit des retombées de vente estimées à 500 000\$. Du côté de LOCALEO, on estime à 1 M€ la valeur des ventes et anticipe la création de 5 emplois.

D'ici trois ans, des ventes de 5 M€ et la création de 25 nouveaux emplois sont prévues.

2. Signature d'un protocole d'entente entre les entreprises québécoises : VARITRON TECHNOLOGIES, EMM GROUPE et la société française STERELA

J'invite MM. Éric MARTIN, président de EEM GROUPE,

Martial VINCENT, chef de la direction chez VARITRON TECHNOLOGIES

et

M. Robert BOUSQUET, président de STERELA .

Cette entente permettra aux trois entreprises de développer conjointement le marché nord-américain des technologies et produits destinés aux villes intelligentes.

L'entreprise VARITRON fera la fabrication et l'assemblage de composantes. EEM GROUPE fera la distribution, la vente et l'installation des systèmes et produits de STERELA.

Quant à STERELA, elle développera des technologies, produits et applications pour les villes intelligentes.

Une nouvelle société sera formée et pourrait établir son siège social nord-américain au Québec.

Il est prévu la création de cent emplois à moyen terme.

3. Signature d'un contrat entre l'entreprise québécoise ATMS avec son partenaire français ATH MEDICAL

J'invite MM. Charles EL-MIR, président de l'entreprise ATMS
et

Geoffrey BRONINX, président de ATH MÉDICAL.

Les entreprises ATMS et ATH MÉDICAL annoncent la conclusion d'un contrat pour consolider leur présence sur les marchés canadien et français.

Ce contrat devrait permettre à ATMS d'accroître ses ventes en sol français et d'ouvrir, à moyen terme, un bureau en France.

Quant aux équipements et au logiciel d'ATH MEDICAL, ils seront disponibles sur le marché canadien.

4. Signature d'un accord de collaboration et de partenariat entre la CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE QUÉBEC et L'ASSOCIATION FRANÇAISE DES INSTITUTS DE MENTORAT ENTREPRENEURIAL - CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE REGION PARIS-ILE-DE-FRANCE

J'invite maintenant M. Alain AUBUT, président et chef de la direction de la CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE QUÉBEC

et

M. Dominique RESTINO, président de L'ASSOCIATION FRANÇAISE DES INSTITUTS DE MENTORAT ENTREPRENEURIAL.

Cet accord de collaboration et de partenariat assurera le déploiement d'un Institut du mentorat entrepreneurial à la CHAMBRE DE COMMERCE ET D'INDUSTRIE DE QUÉBEC.

Ce rapprochement avec les Instituts du mentorat entrepreneurial en Europe favorisera la mise en réseau d'entrepreneurs québécois et européens à fort potentiel.

3. Signature d'une entente de partenariat entre le cabinet québécois DUNTON RAINILLE et le cabinet français CHESNEAU FISCHER

J'invite maintenant Mme Fériale LOBARDI, du cabinet DUNTON RAINVILLE

et

M. Amaël CHESNEAU, associé fondateur du cabinet CHESNEAU FISCHER

Les deux cabinets s'engagent à proposer une offre de services juridiques intégrée, permettant à leurs clients respectifs d'avoir un interlocuteur unique qui supervisera la résolution des problématiques juridiques rencontrées en France et au Québec.

Ce partenariat permettra aux Français et aux Québécois faisant des affaires outre-Atlantique d'alléger le travail d'adaptation juridique et de concentrer leurs efforts sur l'aspect opérationnel de leurs projets.

Cette entente permettra d'anticiper l'entrée en vigueur de l'AECG (Accord économique et commercial global Canada-Union européenne) pour se positionner sur le marché de l'exportation de services juridiques.

Elle facilitera la vente de biens et de services des entreprises québécoises en France et réciproquement.

4. Signature d'une entente de partenariat technologique entre l'entreprise québécoise DBx GEOMATICS INC. et son partenaire français AGT

J'invite Mme Cécile PEIGNELIN, chargée d'affaires chez DBx GEOMATICS

et

M. Laurent DUBERNAIS, président chez AGT

Ce partenariat va donner aux réseaux de commerce franchisé un accès à CartoVista, un outil d'aide cartographique avec des données qui couvrent le monde entier et qui sont accessibles dans plusieurs langues, telles que l'anglais, le français, l'espagnol et l'allemand.

AGT propose des outils de collecte d'informations de réseaux de franchisés pour faciliter l'analyse et la prise de décision.

AGT compte déjà 70 enseignes françaises dans le secteur de la franchise qui pourront bénéficier de cette entente.

5. Signature d'une entente de partenariat entre l'entreprise québécoise EXO-U et son partenaire français WEBSERVICES POUR L'ÉDUCATION

J'invite maintenant M. René MARQUIS, vice-président Éducation de EXO-U

et

M. Arnaud ALBOU, président de WEBSERVICES POUR L'ÉDUCATION.

Cette entente permet à WEBSERVICES POUR L'ÉDUCATION d'offrir aux établissements d'enseignement français, la solution innovante d'EXO-U.

EXO-U permet aux enseignants d'intégrer et de gérer facilement les différentes technologies et contenus numériques des salles de classe.

Grâce à ce partenariat, WEBSERVICES POUR L'ÉDUCATION offrira des services couvrant tous les besoins de l'éducation numérique au ministère de l'Éducation Nationale ainsi qu'aux écoles et établissements français.

Cette entente permet à EXO-U l'accès au marché de l'éducation en France et permet à WEBSERVICES POUR L'ÉDUCATION, de compléter sa gamme de services.

7. Signature d'un contrat entre l'entreprise québécoise SIRIUS et son partenaire français TALEND

J'invite M. Éric PANASSIÉ, directeur commercial de SIRIUS Europe, filiale du Groupe québécois SIRIUS,

et

M. François MERO, vice-président sénior - Ventes Europe, Moyen-Orient et Afrique de TALEND

Grâce à ce contrat, SIRIUS est maintenant habilité à vendre et promouvoir les produits de l'éditeur de logiciels TALEND en France et au Canada. Il favorise aussi le développement des signataires sur les marchés européen et nord-américain.

Les retombées estimées sont évaluées en 2015 à plus de 150 000€ de ventes de licences et de 350 000€ de ventes de services conseils, de formation et autres.

8. Signature d'une entente de partenariat entre L'INSTITUT DE LEADERSHIP EN GESTION et le RÉSEAU DE PROGRÈS DES MANAGERS GERME

J'invite maintenant M. Éric PAQUETTE, directeur général et fondateur de L'INSTITUT DE LEADERSHIP EN GESTION

et

M. Jean-Luc GUILLOU, délégué général du RÉSEAU DE PROGRÈS DES MANAGERS GERME.

L'Institut de leadership en gestion et le Réseau de progrès des managers GERME s'associent pour aider les dirigeants québécois et français à développer conjointement leur expertise.

L'Institut de leadership en gestion et GERME organiseront conjointement des voyages de formation au Québec et en France adaptés aux besoins des entreprises et axés sur la mise en relation et le réseautage.

L'Institut de leadership en gestion, qui lance son nouveau programme « Réseaux des dirigeants », accueillera en juin prochain, une trentaine de dirigeants français du groupe GERME.

9. Signature d'une entente de partenariat entre l'entreprise québécoise LISE WATIER et la société française ECOMUNDO

J'invite MM. Pierre PLASSARD, président et chef de la direction de LISE WATIER

et

Pierre GARÇON, président-directeur général et fondateur de la société ECOMUNDO .

LISE WATIER et ECOMUNDO annoncent la conclusion d'une entente de partenariat pour l'enregistrement des produits LISE WATIER en Europe et la mise au point d'un nouveau logiciel de suivi réglementaire.

LISE WATIER est, depuis plus de 40 ans, un acteur majeur de la cosmétique au Québec et au Canada. La marque est reconnue pour la qualité de ses produits, sa capacité d'innovation et son grand savoir-faire.

Cette entente ouvrira les portes de l'Europe à la marque LISE WATIER et devrait générer, d'ici cinq ans, plus de 10 M\$ de ventes par an sur le continent.

11. Signature d'une entente de partenariat entre le CABINET MBC INC. à Montréal et le CABINET MIGUÉRÈS MOULIN à Paris

J'invite Maître Mohamed BENKHALIFA du CABINET MCB INC., situé à Montréal,

Et

Maître Emmanuel MOULIN du CABINET MIGUÉRÈS MOULIN, situé à Paris.

Cette entente de partenariat vise l'ouverture des premiers « Espace ARM France-Québec » faisant la promotion des Arrangements de Reconnaissance Mutuelle des qualifications professionnelles (ARM) auprès des professionnels en France et au Québec.

« L'Espace ARM France-Québec » est une réponse novatrice favorisant l'intégration des talents québécois en France et français au Québec.

-

12. Signature d'un contrat entre l'entreprise québécoise SAVOIR-FAIRE LINUX et l'UNIVERSITE PARIS-DAUPHINE

J'invite maintenant M. Christophe VILLEMER, vice-président exécutif de SAVOIR-FAIRE LINUX

et

M. Goulwenn LETOURNEUX, directeur général des services adjoints de l'UNIVERSITE PARIS-DAUPHINE.

SAVOIR-FAIRE LINUX signe un marché public avec L'UNIVERSITE PARIS-DAUPHINE pour réaliser « l'espace étudiant en ligne » de cette institution d'enseignement supérieur.

SAVOIR-FAIRE LINUX est implantée en France depuis six mois.

L'obtention de ce premier marché public de 100 000\$ conforte son positionnement de leader sur ce marché, et confirme l'excellence de l'expertise québécoise en logiciel libre de gestion de contenus.

13. Signatures de 4 ententes commerciales entre l'entreprise québécoise SCOPSERV International Inc. et ses partenaires français : Channel Plus, Eiffage Énergie Réseaux et télécom, Groupe Convergence, Apps2Com, Véodis Group

J'invite M. Denis TRÉPANIÉ, président de ScopServ International,

M. Hervé LOUSTALOT de Channel Plus,

Yann Le Gall d'Eiffage Énergie Réseaux et Telecom,

Jean-Michel Texier de Groupe Convergence,

Stéphane Grasset d'Apps2Com

et

Sébastien Petit de Véodis Group.

SCOPSERV International, une société québécoise spécialisée en technologie de l'information, conclut des partenariats avec quatre importantes sociétés françaises :

- Eiffage Énergie Réseaux et Telecom;
- Groupe Convergence;
- Apps2Com; et
- Véodis Group.

Ces quatre intégrateurs de renom du secteur des télécommunications pourront désormais offrir à leurs clients les solutions performantes de SCOPSERV.

Ces ententes permettront d'étendre la présence et le chiffre d'affaires de SCOPSERV en Europe grâce à des partenaires d'expérience et bien implantés dans leur marché.

Au Québec, ces ententes créeront une douzaine d'emplois.

En France, on attend des retombées annuelles de plusieurs centaines de milliers d'euros et la création de dizaines d'emplois.

VOLET CULTURE – SIGNATURE ET ANNONCE

Pour les deux prochaines annonces j'invite la ministre de la culture et des communications du Québec, Madame Hélène David de se joindre au premier ministre

14. SIGNATURE d'un partenariat entre la SOCIÉTÉ DES ARTS TECHNOLOGIQUES de Montréal et son partenaire français LA GÉODE

J'invite maintenant Mme Monique SAVOIE, présidente fondatrice de la SOCIÉTÉ DES ARTS TECHNOLOGIQUES de Montréal

et

M. Laurent DONDEY, directeur général de LA GÉODE

Dans le cadre de la Conférence sur le climat qui se tiendra à Paris en décembre 2015, la SOCIÉTÉ DES ARTS TECHNOLOGIQUES de Montréal et son partenaire français LA GÉODE ont convenu de préparer conjointement un programme d'œuvres immersives originales franco-québécoises qui sera diffusé à la GÉODE.

Cette initiative va renforcer l'échange des savoir-faire et des créations artistiques dans le secteur des arts immersifs, et stimulera les collaborations entre les deux institutions.

Le budget de cette production franco-québécoise se chiffre à 250 000\$.

15. Annonce d'un partenariat entre l'entreprise québécoise INCENDO et les sociétés françaises ZODIAK FICTION et CAPA DRAMA

J'invite maintenant M. Jean-Philippe NORMANDEAU, chef de l'exploitation de INCENDO

et

M. Guillaume De MENTHON, président de CAPA DRAMA et représentant ZODIAK FICTION.

INCENDO et ses partenaires français, ZODIAK FICTION et CAPA DRAMA, s'entendent pour coproduire la série dramatique Versailles.

Cette série à grand déploiement raconte l'extraordinaire histoire de Louis XIV en dix épisodes d'une heure chacun. Tournée à Versailles et en région parisienne, la série compte sur une post production et des effets visuels faits au Québec.

Cette production internationale est dotée d'un budget de 40 M\$. La part du Québec pour la saison 1 est de 8 M\$, et ce sont plus de 50 personnes du Québec qui y travailleront.

La réalisation des épisodes 8, 9 et 10 est sous la responsabilité du réalisateur québécois Daniel ROBY.

Madame la ministre, vous pouvez regagner votre place

VOLET ÉCONOMIE – ANNONCES

16. Annonce de l'ouverture d'un bureau à Paris de l'entreprise québécoise SPONSORIUM INTERNATIONAL INC.

J'invite maintenant MM. Paul PEDNAULT, président fondateur

et

Mohamed HAZENE, directeur sénior, Développement, France de SPONSORIUM INTERNATIONAL INC.

SPONSORIUM propose des solutions innovantes, adaptées au développement de la commandite et du mécénat pour les marques, les gouvernements et les fondations.

L'entreprise, qui compte notamment Air France parmi ses clients, a tout récemment ouvert un bureau à Paris qui est dirigé par Monsieur Mohamed HAZENE.

Les retombées prévues sont de l'ordre de 200 000€ pour la première année d'opération.

17. Annonce d'un investissement au Québec et de l'ouverture d'une usine du GROUPE NEOTEC INC.

J'invite M. Étienne CARREAU, directeur général chez NEOTEC INNOVATION INC.

Le GROUPE NEOTEC, installé depuis quelques années au Québec, investit dans une usine de fabrication et d'assemblage et dans une chaîne d'approvisionnement en essieux ferroviaires spécialisés.

La nouvelle structure NEOTEC INNOVATION desservira l'ensemble de l'Amérique du Nord. L'usine située à Beloeil commencera les premiers assemblages dans quelques semaines, soit au courant du mois de mars 2015.

La croissance des ventes projetées est estimée à 2 M\$ en 2015-2016 et jusqu'à 5 M\$ en 2017, avec la création de 10 à 20 d'emplois spécialisés, pour l'assemblage mécanique et hydraulique sur les véhicules et en R&D pour véhicules hybrides.

Je vous remercie.

J'invite maintenant le ministre de l'Économie, de l'Industrie et du Numérique de France, M. Emmanuel Macron, à prendre la parole.

* * *

Je vous remercie Monsieur le ministre.

J'invite maintenant le Premier ministre du Québec, M. Philippe Couillard, à clôturer cette cérémonie d'ententes de partenariats.

Monsieur le Premier ministre...